LES ÉTAPES D'UNE PRISE DE DÉCISION PAR CONSENTEMENT

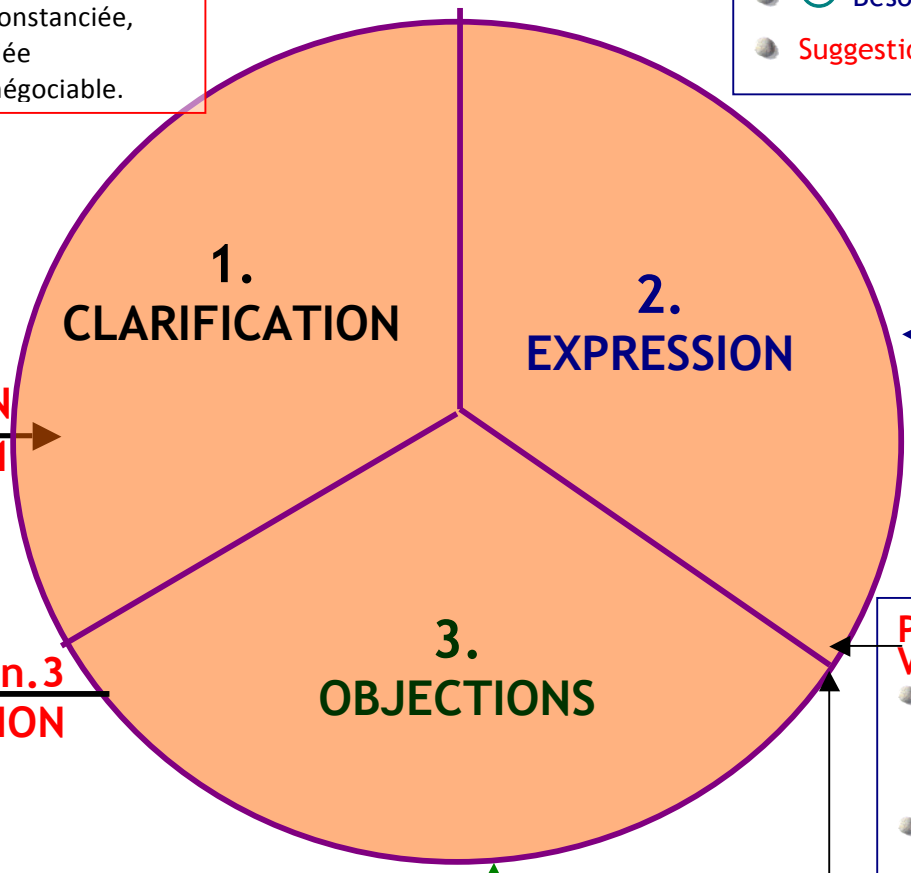
On peut proposer un moment de **centrage** pour inviter chacun à se consulter sur ses satisfactions ☺ et insatisfactions ☹ par rapport à la proposition.

Une proposition argumentée :

1. présente les besoins qu'elle vise à satisfaire
2. est concrète, circonstanciée, réalisable, formulée positivement et négociable.

Comment je me sens par rapport à cette proposition ?

- ☺ Besoins satisfaits ?
- ☹ Besoins non satisfaits ?
- Suggestions éventuelles



PROPOSITION
Version.1

Version.3
DECISION

PROPOSITION
Version.2

- Le proposeur peut modifier (ou pas) sa proposition suite au tour d'expression.
- La proposition est alors reformulée.

Centrage

- Une objection est une impossibilité de « vivre avec » la proposition : ie celle-ci ne peut pas fonctionner, est nuisible à l'organisation ou la fait reculer.
- Ecouter toutes les objections et les noter.
- Pour chaque objection, faire préciser quel besoin insatisfait la justifie et à quelle condition elle pourrait être levée. Le groupe peut soutenir par sa créativité l'amélioration de la proposition jusqu'à levée de l'objection.
- Rédaction de la proposition finale adoptée.